

*“Frontier Dealer Club”:  
un motivo di orgoglio per un catanzarese doc che, fattosi dal nulla, ora rappresenta una realtà importante e produttiva nel mercato europeo*

## Grande riconoscimento per la concessionaria Hyundai di Ruga

*La Calabria, da questo momento in poi, avrà un posto in prima fila nelle strategie di mercato per la vendita dei prodotti Hyundai attraverso il lavoro di un imprenditore serio*

**A**ll'impatto della crisi globale, purtroppo ancora in atto e con ricadute molto negative sul piano sociale, secondo i massimi esperti di economia resiste solo chi si oppone ai suoi effetti nefasti perseguendo la strada dell'eccellenza. A Catanzaro sono tanti gli imprenditori nei diversi settori che stanno percorrendo questa strada con tenacia; tra questi la Città può vantare uno dei membri del “Frontier Dealer Club”, la concessionaria Hyundai, sita nel quartiere Santa Maria, guidata sapientemente dal 1982 dall'imprenditore Giuseppe Ruga che,

grazie alla preziosa collaborazione della sua famiglia e dei suoi dipendenti, ci ha raccontato di avere ricevuto il più alto riconoscimento che Hyundai conferisce ai propri partner concessionari.

«Lo scorso 1 ottobre 2010 a Parigi, in occasione del Salone dell'auto nel corso del quale è stato presentato un nuovo modello, l'IX20 che a giorni verrà commercializzato in Italia, ci è stato riconosciuto ufficialmente di essere membri *Frontier Dealer Club 2010*». Ha evidenziato con immenso orgoglio e un po' di emozione Giuseppe Ruga che ci ha anche





Il titolare Pino Ruga, con la moglie Angela e i figli Francesco e Sonia

mostrato le foto, la spilletta d'oro zecchino e il prezioso *Membership certificate* rilasciato dal presidente *Hyundai Motor Europe*, C.K. Han, nel quale si legge: "*Mr Giuseppe Ruga is honored with a membership in the Hyundai Frontier Dealer in 2010 as one of the best performing dealerships in Europe*".

Giuseppe Ruga si è soffermato a parlarci della sua storia e di come l'ambito riconoscimento incarni una vita di sacrifici e lavoro per un imprenditore di successo fattosi dal nulla che però ha ancora tanta voglia di migliorare: «La mia passione per le quattro ruote mi ha portato ad aprire un'officina nel 1970. Nel 1982 decisi di intraprendere un nuovo percorso che rappresenta per me ancora oggi una bella sfida: aprire una concessionaria Hyundai qui nella mia città. Ho

sempre potuto contare sul supporto di mia moglie Angela, dei miei figli, Sonia e Francesco oltre che, naturalmente, del mio staff. Tutti giornalmente hanno contribuito alla crescita della nostra azienda».

«Nel mese di agosto la mia concessionaria è stata indicata - ha proseguito Ruga - come uno dei migliori *dealer Hyundai* d'Europa. Di conseguenza, ci è stata riconosciuta l'appartenenza al *Frontier Dealer Club 2010*, col quale la Hyundai rende merito agli operatori che hanno dato un contributo significativo al crescente successo del marchio. Il successo di questi giorni però, vorrei precisare che rappresenta solo l'inizio del "nostro viaggio in Europa" perché questo riconoscimento è uno sprone a fare sempre meglio in modo da soddisfare continuamente i nostri clienti in un mercato difficile come quello dell'auto, che registra - ci ha spiegato Ruga con numeri alla

mano - un generalizzato calo delle vendite. Al contrario, nella mia concessionaria, abbiamo centrato un risultato straordinario registrando un incremento delle immatricolazioni rispetto al 2009 grazie al marchio che rappresento e a tutti i nostri clienti che vorrei ringraziare per avere dimostrato stima e fiducia nell'acquistare i prodotti Hyundai». «Il nostro obiettivo - ha concluso l'imprenditore - è quello di compiacere tutti i nostri clienti anticipando le loro esigenze e andando oltre le loro aspettative così da farne soci a vita di Hyundai; li staremo a sentire, manterremo per loro un ambiente perfetto, ogni procedimento verrà progettato ed attuato per la loro comodità; li serviremo in maniera sollecita, efficace ed amichevole e manterremo con loro un dialogo sempre attivo».